



LIGAPJ

Pra baixar 

Como estruturar sua MPE

para crescer com
segurança e planejamento.

Índice

Introdução	03
Finanças e crescimento	12
Ferramentas e cursos	17
Exportação	19
Dicas para continuar crescendo	26
Onde buscar apoio	27

1. Introdução

Você tem uma empresa, uma rotina desafiadora e uma vontade enorme de crescer.

Mas... crescer exige mais do que esforço.

É preciso organização, visão e base forte.

Esse guia foi feito para quem quer dar o **próximo passo com mais segurança.**

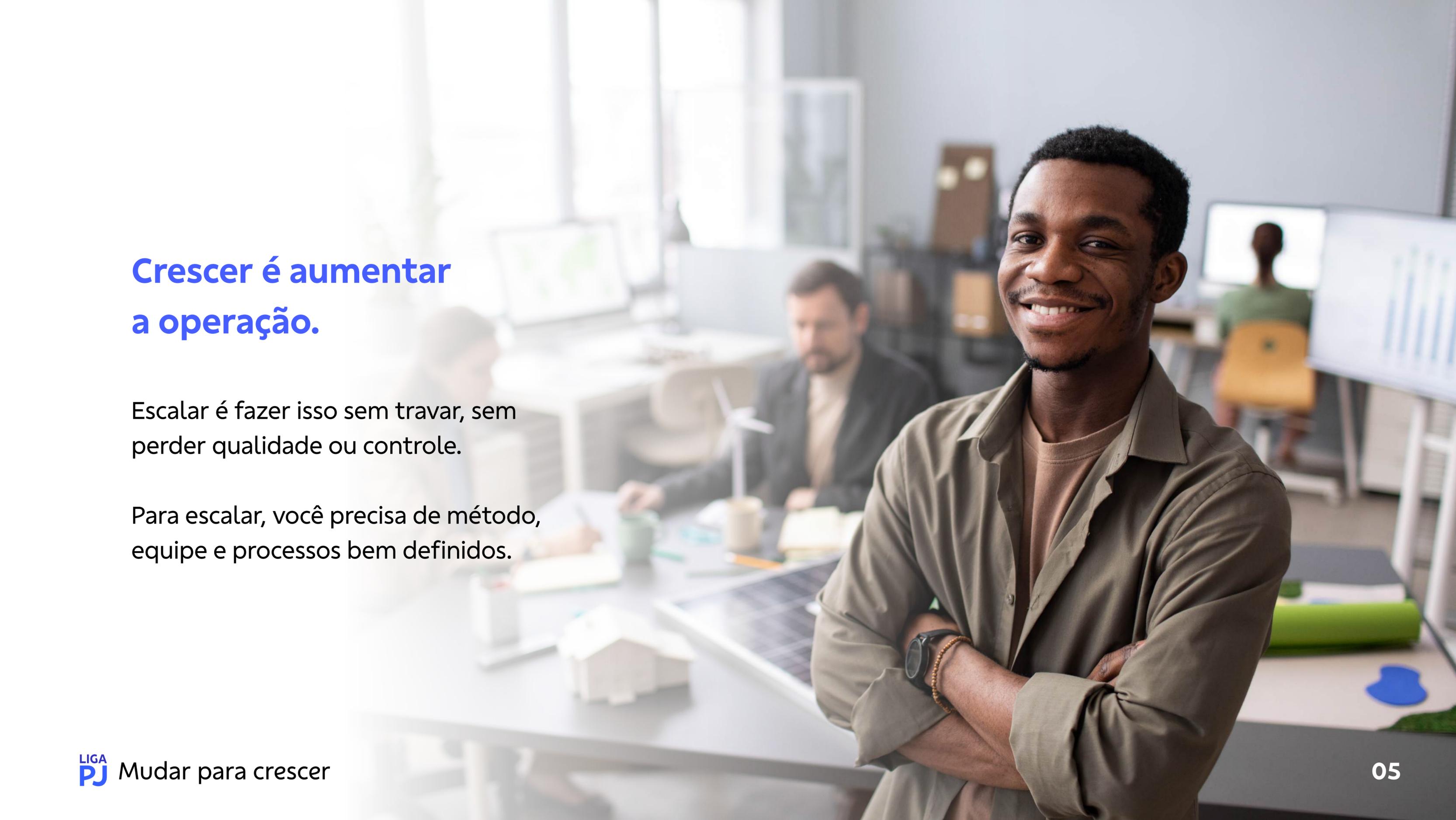


Por que crescer exige organização, não só vontade.

Improviso funciona no início, mas não sustenta expansão. Quem quer escalar precisa parar, olhar para dentro e construir estrutura.

A MPE de sucesso é aquela que pensa grande, mesmo com recursos pequenos.





Crescer é aumentar a operação.

Escalar é fazer isso sem travar, sem perder qualidade ou controle.

Para escalar, você precisa de método, equipe e processos bem definidos.

- Falta de planejamento
- Gestão centralizada
- Finanças misturadas
- Dificuldade de delegar
- Desorganização de processos

Nada disso depende de orçamento alto, depende de decisão e clareza.



Profissionalize para escalar

**Mesmo em equipes pequenas,
é essencial saber:**

- Quem faz o quê
- O que é prioridade
- O que depende de quem

Isso reduz erros,
evita retrabalho
e melhora o
clima interno.



Documentar as etapas do dia a dia permite:

- Mais autonomia
- Facilidade no treinamento
- Entregas consistentes

O processo não precisa ser burocrático.

Precisa funcionar.

Do dono faz-tudo ao líder estrategista

Chega uma hora em que “abraçar tudo” trava. Ser líder é sair da operação e olhar o todo:

- Onde estamos?
- Para onde queremos ir?
- O que precisa mudar?



Comece com o que cabe no seu bolso:



**Trello ou
ClickUp**
para tarefas



**Google Drive
ou Notion**
para documentos



Planilhas
de acompanhamento



Ferramentas de
gestão como
Omie ou Bling

2. Finanças e crescimento

Prepare as finanças para crescer

Sem caixa, sem crescimento

Não existe expansão
com descontrole.

Antes de investir, responda:



- Quanto sobra por mês?
- Quais são seus custos fixos?
- Qual sua reserva de emergência?

Separe o que é pessoal do que é do negócio

Esse é o erro mais comum das MPEs. Misturar contas impede a clareza. Tenha contas separadas, mesmo que ainda não use um ERP.

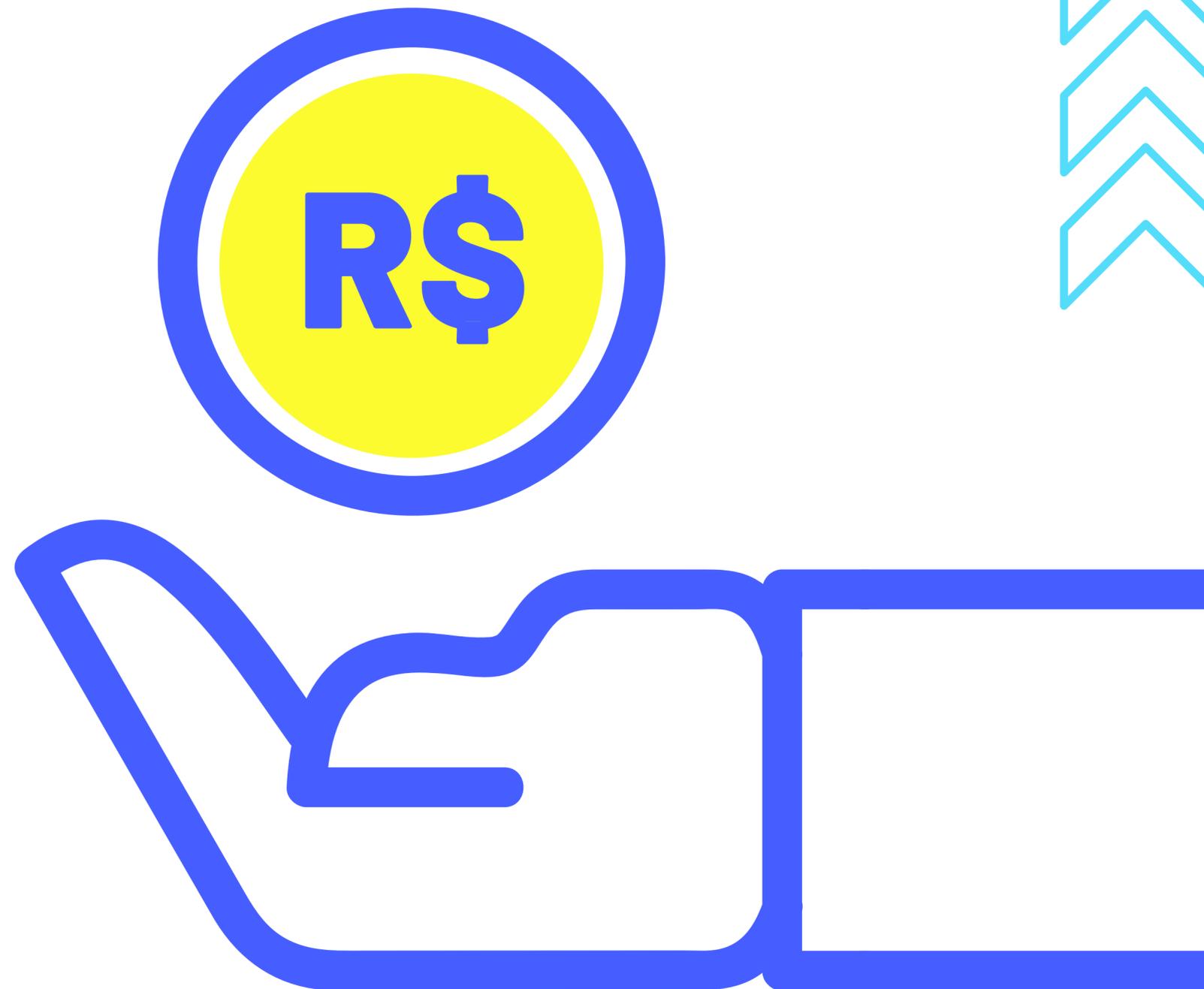


Use crédito com inteligência

Crédito pode impulsionar:

- Compra de insumos
- Ampliação da produção
- Melhoria do espaço

Mas só com planejamento
e propósito claro.



Precificação realista



Saúde financeira

Saber precificar vai além de
“**ver o que a concorrência cobra**”.



- Você sabe sua margem?
- Inclui custos fixos?
- Tem lucro suficiente para reinvestir?

3. Ferramentas e cursos

Ferramentas e cursos gratuitos



- Cursos Sebrae sobre finanças
- Simuladores de preço de venda
- Conta PJ BB + Bling para integração financeira
- Mentorias do programa Brasil Mais

Expansão e mercado externo



4. Exportação

**Você pode
exportar, sim!**

Mais de 18 mil empresas
brasileiras já exportam.

**Cada vez mais, o mercado
internacional está aberto a:**

- Empresas negras
- Empreendedores do interior
- Negócios liderados por mulheres

Plataformas que ajudam a internacionalizar



capacitação gratuita com apoio do MDIC



treinamentos, rodadas e feiras



trilhas sobre exportação e e-commerce internacional



Entenda o básico da exportação

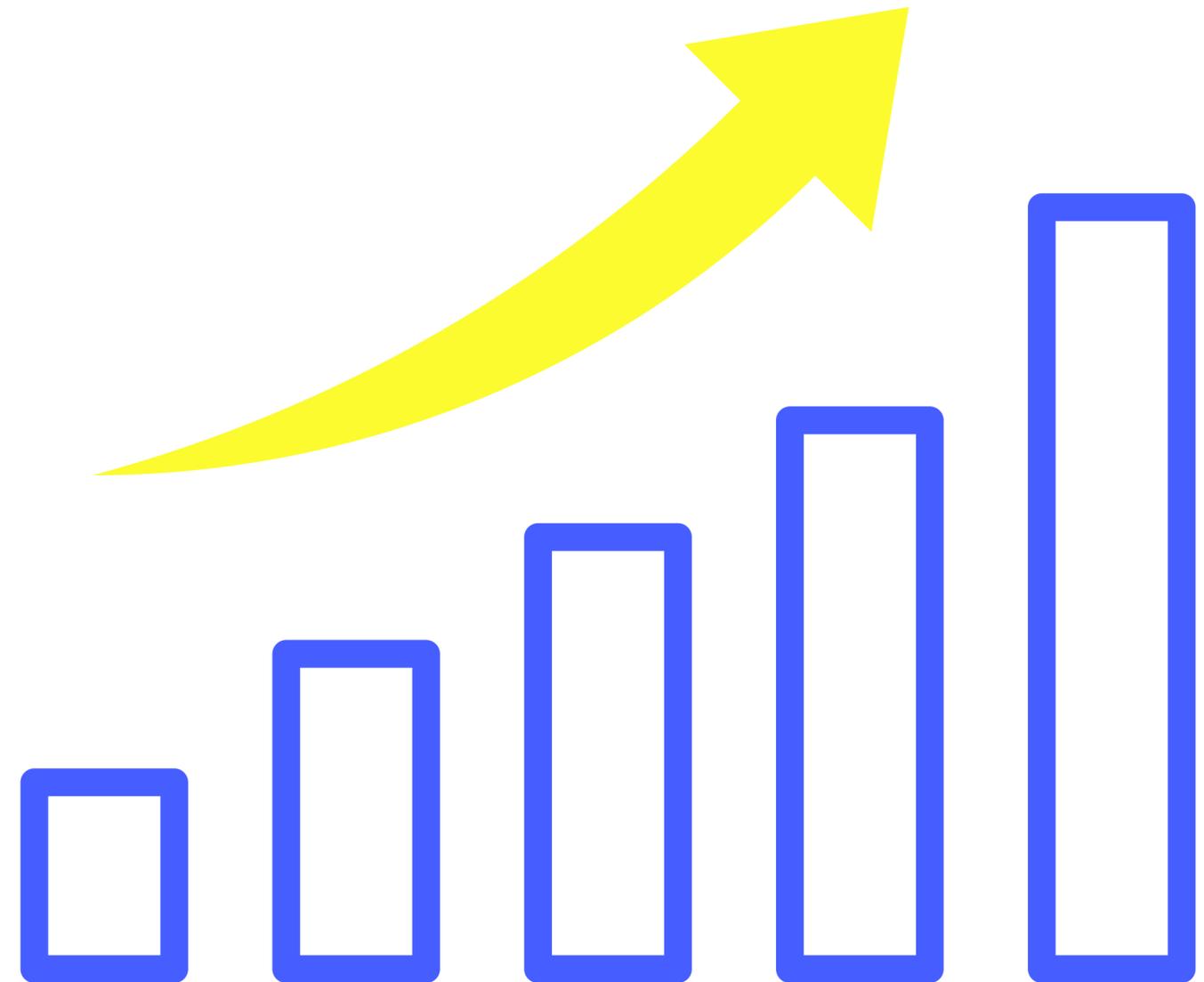
- Planejamento logístico
- Precificação para fora
- Conhecimento de normas
- Estratégia de entrada em mercados-alvo

Não é impossível, só precisa de preparação.

Casos reais de quem foi além

- Microindústria de cosméticos que exporta para o Chile
- Fábrica de alimentos do interior de MG com cliente no Japão
- Artesã de bolsas de couro com vendas para a Alemanha

**Todos começaram pequenos.
Com estrutura, foram longe.**



A woman with long dark hair, wearing a green button-down shirt, is smiling and looking at a laptop screen. A man with short brown hair, wearing a light-colored button-down shirt, is sitting next to her, pointing at the screen with his right hand. They are in an office environment with a whiteboard in the background.

Crescimento com estratégia

Não corra antes de caminhar

Planejamento é o melhor acelerador de crescimento.

Defina metas claras e realistas:

- “Quero crescer 30% em 12 meses”
- “Quero vender para outro estado no próximo trimestre”
- “Quero automatizar a produção até dezembro”

Erre cedo, aprenda rápido

**O segredo das empresas que
crescem?**

Elas erram, ajustam e seguem.
Comece pequeno, teste e
acompanhe os resultados.



5. Dicas para continuar crescendo

Checklist do crescimento estruturado

- Gestão com funções claras
- Processos definidos
- Finanças separadas
- Margem positiva
- Planejamento em andamento
- Meta traçada
- Apoio buscado

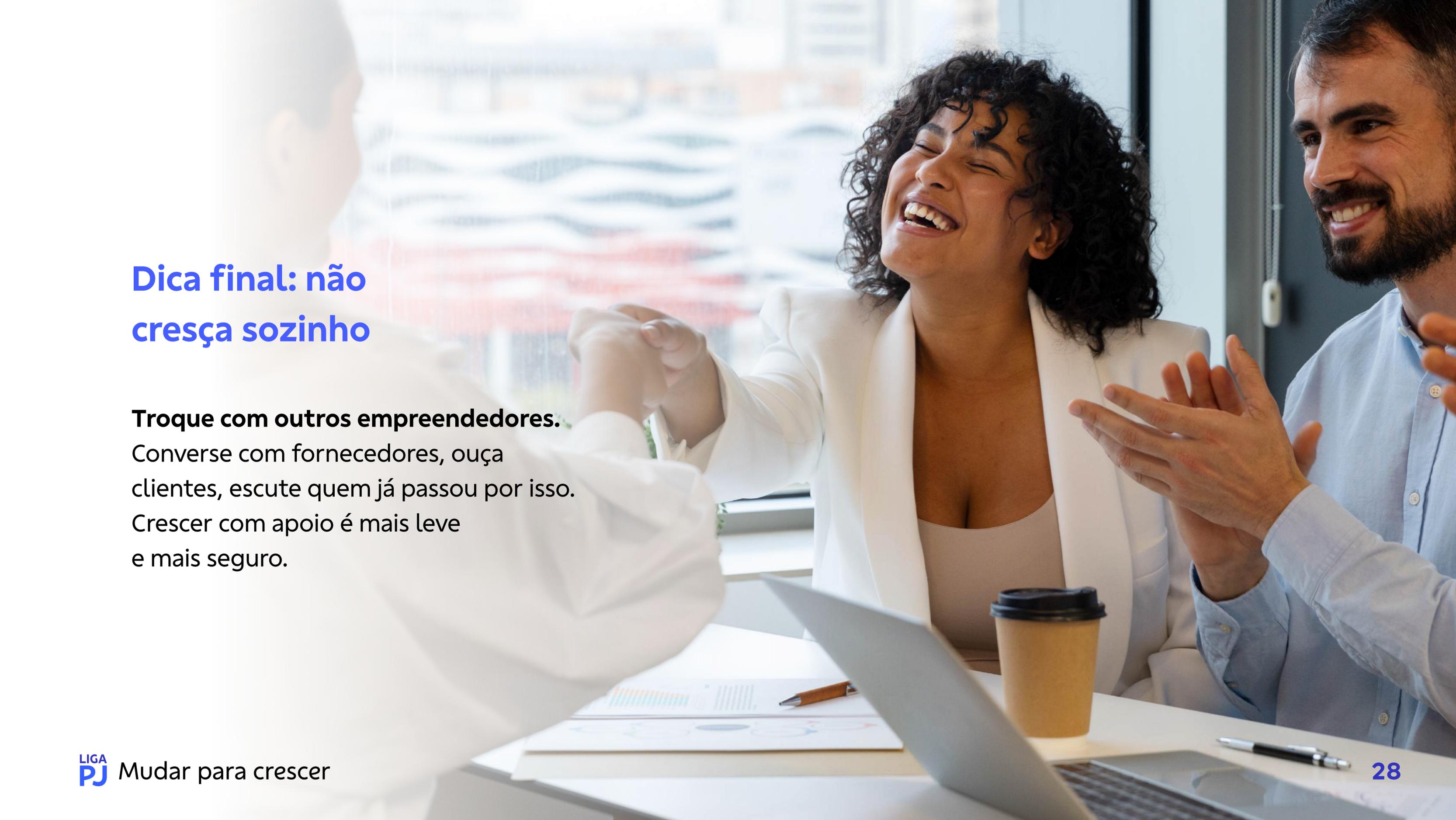


6. Onde buscar apoio

Portal Liga PJ 

- Sebrae (cursos, consultorias, conteúdos)
- MDIC e EduComex
- Parcerias locais e digitais





Dica final: não cresça sozinho

Troque com outros empreendedores.

Converse com fornecedores, ouça clientes, escute quem já passou por isso. Crescer com apoio é mais leve e mais seguro.

Inspire-se para ir além

A diferença está na forma de agir:

- Com estrutura
- Com estratégia
- Com persistência



**Seu negócio
pode ir mais
longe. E você
também.**



**Com organização, apoio
e visão, é possível crescer
de verdade.**

Crescer é mais fácil com apoio certo e a Liga PJ está aqui pra isso.

ligapj.com.br 

Baixe mais guias, acesse cursos gratuitos e encontre ferramentas para o seu próximo passo.

Até o próximo!